

父亲的背影



小的时候，我们兄弟俩特别害怕父亲，我们每天睡觉的时候都要和母亲三个人挤在一头，每次看到父亲的眼神都是很严肃的，让人不愿接近。

其实，长大以后才知道，父亲是最爱我们的，只是表达的方式不同。

我童年的时候，听母亲说，我要吃弄菜水饭，在偏远的农村一时无法买到，父亲依然穿着一件厚厚的大衣，在大雪封山的雪地里，用扫把将雪扫开挖了半亩子的荠菜。我仿佛在大雪皑皑的山边看到了高大的父亲背影。在小的时候，我身体不是很好，经常会头疼发热的，每次生病了，我都会趴在父亲宽阔背上，看着父亲一步一步的沿着羊肠小道向医院赶去。

后来我上了中学，一到开学，由于学校离家比较远，且交通也不便，父亲就用一个扁担一头挑个被子一头挑个凳子和衣服，一步一步挑到学校，望着父亲的背影，显得格外威武有力。

再后来，上了大学，一次送我上学进汽车站赶车，身上带了那么多报名费，被小偷盯上了。父亲正在往车的后备箱装东西，感觉身后



在家乡的村头有一座小桥，是用两块较大的条形石头架起来的，桥下是缓缓流淌的河流。一到雨季小桥就被无情的河水淹没了，而平时这里是人们洗衣服和洗菜的好地方。

小桥虽小，但却是我们村与外界交往的必由之路，我们每次上学都要经过那里。后来，我到外地上学，很长时间才能回来一次，母亲会常常站在小桥上向远处眺望，期盼着有一天，一个熟悉的身影走过小桥。每次我回去，母亲总是忙里忙外做一大桌好吃的菜，他们自己在家就只吃点自家种的蔬菜凑合。

日复一日，年复一年，小桥依然如故，河水依旧流淌，可是母亲却一天天老去，腰渐渐的弯了，双腿也失去了明亮。后来我走上了工作岗位，更是很少回家，母亲还是时常站在桥上，眺望远方，看着夕阳西下。我每次去上电瓶车，母亲送我到村头的小桥上，我接过行李，望着满头银发的母亲，我的眼睛湿润了……

小桥寄托了太多母亲对子女的思念，母亲的爱就像这座小桥一样，无论日月轮回，雨打风吹，依然不变……

(安徽金帅洗衣机有限公司 总裁车间 王松)

有一种力量叫团队

七月的火红日子，公司把我们凝聚到一起开展了为期2天的拓展训练。第一次参加公司的大型活动，第一次与天南地北的兄弟姐妹们相聚，第一次在海边度过一天……我们每个人深深深深地感动。相聚虽短，但是历练给我们的启迪却是永远的。当你



面对困难与挑战，有没有强烈的成功愿望，有没有锲而不舍的意志，有没有勇往直前的勇气，有没有与你共同拼搏的战友？在这里，有勇气，有意志；有目标，有拼搏；有协作，有信心；有勇敢，有感动……

在此活动中，大家都展示了自己的风采。我们每个人都勤勤恳恳做事，踏踏实实做人；做好自己份内的事，帮助周围的人解决实际问题。在大家的身上都流淌着付出与奉献，传递着信任与关怀。也让我们真切地感受到，在逆境或不顺境遇中，生活中有很多感动，只是平时的忙碌与奔波，我们没有去发现。

活动中的每一个游戏和项目，都富有哲理和寓意。过去的我只知道去做能够做到的，现在的我知道有了团队会更坚强，还可以去做很多意想不到的事情；过去的我只知道团队需要自己去奉献，现在的我知道了自己是多么需要团队的支持与鼓励；过去的我只想要得到团队的信任，现在的我才知道信任团队更加重要。拓展训练让我认识到，原来团队精神如此可爱和伟大。

拓展训练虽然过去很多天了，但一幅幅画面、一个个身影，一丝丝感动和启迪却永远清晰。感谢公司提供的机会和成长平台，感谢伙伴们的帮助和奉献。愿我们更团结、更坚强！

(成都办事处 吕飞)

拓展训练体会

我很荣幸地参加了由公司组织的“舟山拓展训练”，通过这次活动，我体会到了团队的力量与乐趣，个人收获也很多。

7月2日我们从公司乘坐大巴到达了舟山的训练基地，一开始教练让我们列队，心里总是有点不在意，因为之前在学校有过军训，拓展训练是专业的培训师，从衣着到讲解到游戏，慢慢的让我们进入角色，这不正是我们日常工作的方法吗？

到了第二天上午进行了挑战自我及充分相信团队成员的训练。教练把我们分成两队进行，各从不同项目开始。我们队第一项是“高空单杠”，这是一个好汉三个帮，从来成功都不可能只有一个人去完成的，过程中总是有自己认识或不认识的人有意或者无意给自己的帮助。上午的游戏及下午的拓展训练都是体现了集体的力量，相互协作完成目标，互相帮助渡过险境。也许在困难时个人的力量显得微不足道，但如果有了团队，大家的力量加起来也许就能完成看起来不可完成的目标任务！

在这次训练中，我不仅体会到了集体生活的乐趣，还收获了自信、勇敢，感觉团队合作的力量是那么的强大：挑战自我+敢于行动+找到方法=成功！

(销售公司 张炎友)

金帅的金牌

金帅

地址：浙江省慈溪市横河镇工业园区横影公路20号 邮编 315318 http://www.jinshuai.com 电话：0574-63832888 63833669 传真：0574-63833291 宁波金帅集团主办 编辑 周小林

集团总经理2012半年度工作会议召开

从转型升级 提高效率上突破 为完成全年指标而努力

本报讯(周小林)8月3日，集团总经理2012半年度工作会议顺利召开，董事长兼总裁潘晋军，执行总裁潘俊峰，副总裁沈桥，副总裁兼慈溪金帅电机有限公司总经理胡学江，各分公司总经理——宁波金帅集团有限公司胡福群、成都金帅电器有限公司黄纪强、安徽金帅洗衣机有限公司刘琪聪、滁州金帅电器有限公司黄金龙、宁波金帅减速器有限公司戚振维、宁波金帅电器销售有限公司郑益金、金帅银都置业有限公司谢华参加。

会上，董事长回顾总结了2012年上半年集团完成的各项经济指标，分析当前形势；各分公司总经理分别汇报了各自上半年运营情况，拟定下半年工作计划和重点，并根据各自实际情况针对不同问题提出建议和意见。

执行总裁潘俊峰详细解读了2012下半年的几项重点工作，指出下半年工作的方针和方向。

2012年，国内外经济形势复杂严峻，家电行业背景更为复杂，经历危机，任何企业不能独善其身；应对危机，改变才是出路，危机引发更大的变局，危机中孕育着新的机遇。化危为机，创新加快转型的根本选择就是，政企联动，共克时艰，稳增长，调结构，转方式。

自今年年初，金帅积极转变经营模式，产业升级调整和布局，创新渠道，“走出去”办厂的优势特别是外贸优势日益明显，成为2012年运营中的一大亮点。上半年，金帅外贸出口增长速度和销售额创历史新高，也是整个慈溪的亮点，外贸销售排名居慈溪市第29名。

金帅集团“走出去”，走的是



更新车削设备 保证加工质量 ——电机转子车间引进电机转子专用型液压车床

本报讯(金帅电机公司 柴富林)为了进一步提高电机转子的表面车削精度，有效控制制动、静平衡要求较高，径向跳动一般要控制在5丝以内，以前的老车床已有7至8年的历史，车削精度难以掌控，每日维修的频率也较高，加之我们公司的货源稳定，因此更新车削设备从2007年开始就在逐步完善升级。

正是由于升级后的车床体积小，占地面积小，将两台液压车床900靠在一起，可在近距离交替掌控两台车床的车削与装夹，大大节省回转时间。现在1位车工日工作8小时可车削洗涤转子2000台或者脱水转子2500台，这样只要2位车工就可完成外贸所需电机配套转子；而以往1位车工日工作8小时只能车削洗涤转子1500台或者脱水转子2000台，需3位车工来完成生产任务。因此，电机转子车间引进电机转子专用型液压车床既提高生产效率，也提高了工人工资。目前，转子车间内的车床都比较年轻，性能优良，车削精度3至4丝，为金帅洗衣机电机的性能和配套任务提供了强有力的保证！

2012年8月31日 (星期五) 农历壬辰年七月十五 第8期 (总第70期) 本期四版 浙企准字第B075号

导读



二版：横河 我的第二故乡
三版：“新起点·新篇章” 2012金帅洗衣机新品推介会隆重召开
四版：有一种力量叫团队

成都金帅电器五号楼形象厅 即直营形象店面向彭州人民开放

本报讯(周彬 郑泰安)8月29日，在欢快的锣鼓声、鞭炮声及各种喝彩声中，成都金帅五号楼形象厅即成都金帅直营形象店向彭州人民开放，正式开业。在黄纪强总经理及各职能部门同仁辛勤努力和配合下，金帅所有产品更直观地呈现在消费者面前，让消费者从产品上更加认识金帅、了解金帅、体验金帅。

在8月29日这个金秋收获的日子，成都金帅直营形象店开张意味着：金帅在四川彭州的成都金帅电器不仅仅只生产、批发，还可让消费者更直接地享受到二厂价格，享受一个良好的开端！

改革创新、提高效率、强化管理 成都金帅电器2012上半年度工作会议召开

本报讯(成都金帅电器 周彬)7月31日下午14:00，由公司黄纪强主持的“改革创新、提高效率、强化管理”为主题的2012上半年度工作会议在公司多功能厅召开。

会议中黄总指出：现在“金帅”是发展最快的时期，在公司快速发展的同时，我们公司的内部管理也一定要上一个新台阶。以后，希望大家能将制度放在第一位，以制度来规范自己的工作。黄总要求，在以后的工作中，全体员工以制度规范自己的同时，要有序、高效地完成自己的本职工作。

此外，黄总特别强调和要求大家用制度、文件来划分各部门、各岗位的工作职责，不希望各部门之间有不利于团结的事情发生，希望大家能以团队的利益为前提，提升员工的团队凝聚力，增强团队的战斗力。

目前，成都金帅电器新的制度终于出炉，内容涵盖各部门和员工的岗位职责、绩效考核标准等，再依据集团出台的《员工手册》为委托，我公司管理工作将进入一个新的篇章，为金帅的腾飞打好坚实的基础。

安徽中认倍佳总经理杨超先生 莅临安徽金帅洗衣机参观指导

本报讯(安徽金帅洗衣机 袁峰)8月23日，由中国质量认证中心和中国家用电器研究院共同组建的国家级检测单位——安徽中认倍佳有限公司总经理杨超莅临安徽金帅洗衣机有限公司参观指导。在金帅集团执行总裁潘俊峰和我公司总经理刘琪聪的陪同下，杨超总经理一行详细了解了金帅的发展概况和生产情况，就安徽中认倍佳

团队拓展训练收获颇多

2012年7月2日，宁波金帅电器销售有限公司近40位员工来到舟山滨海团队拓展训练基地，进行了为期两天的团队拓展训练。到7月3日下午16时，全部项目顺利完成，团队训练收获良好。

此次团队拓展训练由“破冰团建”、“抱团打天下”、“罗马炮架”、“企业LOGO沙雕创作”、“沙滩烧烤篝火晚会”、“联合舰队”、“信任背摔”、“高空单杠”、“胜利墙”九个训练项目组成。这些项目都是通过团队合作，相互协助，斗智斗勇，坚持不懈才能完成的。特别是最后的项目“胜利墙”，更是需要整个团队协同努力，不怕个人得失才能完成。虽然在拓展训练的两天时间里非常炎热，金帅队员个个汗流浃背，但我们的口号一直是“好——很好——非常好——越来越好”，并在第二天下午训练结束时取得优异成绩。

通过团队拓展训练，我们总结出了很多成果：

- 一、释放生活压力，调节心理平衡；认识自身潜能，增强自信心，突破思维定势，不断提升自我。
- 二、提高自我控制性和创造性，提高解决问题的能力。
- 三、完善人格，培养勇气、毅力、责任心、荣誉感以及积极的价值观。
- 四、感受集体的力量，强化合作意识，激发个体潜能与团队精神，造就高效团队。
- 五、挖掘和提升企业文化，在团队项目中使企业文化得以展现和宣传，在协作的过程中加深对企业文化理解和应用。
- 六、增强沟通与协调，学会并运用换位思考，系统思考，优化人际环境，提升公司的凝聚力。

这些总结出的成果，是这两天通过亲身实践和辛勤的汗水换来的，所以它是实实在在的，并可以用来指导以后的工作和生活。

这次拓展训练给参加过此种活动的新人的感受是震撼的，在以后的日子中也会是记忆深刻的，因为我们大家在一起，在一起努力行动，在一起创造。金帅团队和金帅集团也将如我们的口号一样——越来越好！

(销售公司 杨鑫村)

和谐社会 乐居横河

建国初期，新中国是个一穷二白、经济萧条、百业待兴、科技落后的国家。我的家乡就在贫穷落后的农村里，我和新中国的兄弟姐妹一样，常常缺吃少穿，苦为生计发愁。当时，新中国的另一个政策——改革开放，给我们指明了一条新道路。于是我和众多兄弟姐妹一样，怀着对美好幸福生活的憧憬，挤进了打工的行列。随着遍及全国各地的打工大潮踏上了打工的道路。

我的第一站是江苏，在新政策实施的初期，各行各业并不兴旺，稀稀落落的几家小企业并不繁荣，消化不了打工大军，于是每个人都面临着今天工作但明天就将失业的困境。很多兄弟姐妹都是满怀信心和希望而出，却失魂落魄而归。有的甚至说宁愿在家三天吃一餐也不愿再出门打工。我也不例外，在打工的行列中踟躇不前，先后进过五金厂、服装厂、电机厂等等。由于科学技术落后，经济萧条，老板的产能卖不出去，导致老板拖欠人工工资。当时仅仅一千元的工资我却花了两年时间才讨回来，生活常常是咸菜拌稀饭极其艰苦，当时的我深深地感受到了打工的那份艰苦与辛酸。

随着改革开放进一步深入，很多科学技术被引进，很多企业都研发出了各自的新产品，这些产品有



的更实用，有的更先进，大大地刺激了消费市场，企业经济开始迅速发展壮大。几经辗转，2005年我来到了横河镇，这个依山傍水的风水宝地，有幸地进入了金帅集团参加工作。转眼间，这份工作已有了7个春秋。2005年刚形成规模的公司百废待兴，有的工人只见当下公司形势不好便纷纷离去，但此时的金帅集团其实正在研发新产品，大力推广自主品牌，引进高科技设备和高技术人才，拉动产业升级。目前，公司已拥有高中、大专、工程师等学历的技术人才上百名。公司一步一个脚印，一年一个新台阶，逐步实现高科技带动生产力。工人的切身利益不仅得到保障，收入更是突飞猛进，从2005年的1200元左右达到了现在2500元左右的水平。

现在金帅集团已有四大生产基地：浙江宁波洗衣机生产基地，安徽滁州冰箱和洗衣机生产基地，四川成都洗衣机生产基地。每个基地都有自己的主打产品和主要的销售对象。先进的技术，金帅的品质以及消费者良好的口碑使金帅集团先后荣获了中国驰名商标、浙江出口名牌、宁波市百强企业等多个荣誉，提升了金帅集团的企业形象，提高了企业在社会上的知名度。同时，国家的优惠政策也大大促进了企业的发展，解决了很多人的就业问题，促进了社会的和谐。

自主研发产品的推广，先进的设备，强大的生产能力，严格的质量管

横河 我的第二故乡

对于常年在外漂泊的我来讲，与很多外出务工人员一样，毕业后就远离了养育自己的故土，奔走他乡去追逐心中的梦想，去实现自己的各种愿望。背井离乡，那份儿对家乡的思念之情日渐浓烈。睡梦中，时常浮现出与儿时伙伴们一起在池塘边戏水，林间爬树取鸟蛋、捉知了，登上高山放风筝，骑在牛背上听爷爷讲牛郎织女的故事，多想回味的故乡，多想回味的故乡，多想回味的故乡，多想回味的故乡。今年8月，我终于按捺不住自己的思乡之情了，向公司领导请了半月假期，再次回到了阔别6年未归的故土，踏上了家乡土地，在短暂的假期里，从回到家的那一刻起，我的心又时时牵挂着横河，因为那里有我共同生活过12年有余的初恋娇妻，天真活泼的儿女，生我养我的老父老母（06年我将父母也接来了横河）和给我稳定收入的工作单位——宁波金帅集团。我恍然曾单位：慈溪横河，她早已是我生命中的第二故乡！

慈溪横河，工业发达，交通便利，特产丰富，文化繁荣，是全国有名的轴承王国和杨梅之乡。在慈溪横河，有很多像宁波金帅集团一样的大公司，大企业，比如：环达、慈兴、福达、翔龙、华德等等许多重点骨干企业，他们都为当地的安定繁荣做出了杰出贡献，为众多外来务工人员提供了各种各样的就业机会。12年时光，弹指一挥间。回想2000年刚来慈溪横河，各种情景仍记忆犹新。当时的我还是一个23岁风华正茂的青年，为改变家庭经济状况外出务工，宁波金帅集团是我来到慈溪横河的第一站，也是我一直工作到现在的企业。公司的领导亲如家人，公司的同事亲如兄弟姐妹。在这里，宁波金帅集团成了我的第二个家。起初，公司的规模也很小，整个企业在职员员工三四百人，在董事长潘晋程先生的带领下，宁波金帅集团逐年发展壮大，公司生产的“金帅”双桶洗衣机连续数年超百万台，产销量连续数年全国第一，每年实现销售额数亿元。公司产品曾先后获得“出口名牌”、“国家免检产品”与“中国驰名商标”等多项荣誉。08年、09年公司又跨区兴厂，先后在四川建立了成都金帅洗衣机生产基地，在安徽建立了滁州金帅电冰箱和洗衣机两大生产基地。时至今日，其下属公司有：宁波金帅集团有限公司，慈溪金帅电机有限公司，宁波金帅减速机有限公司，成都金帅电器有限公司，安徽金帅洗衣机有限公司，滁州金帅电器有限公司和金帅银都置业有限公司。宁波金帅集团给员工的福利待遇好，发放薪水准时，从不拖欠人工工资，而且还为每一位职工买了综合保险，使职工们都能够安心地投入工作，视厂为家，没有一点后顾之忧。比如：公司给职工发放加班补贴、高温津贴、特种作业岗位津贴，为贫困职工、消息职工的家庭子女给予特殊照顾并补发书杂费用，开展旅游、拔河、歌咏、乒乓球比赛等众多文体活动。在这里，工龄长达10年以上的员工比比皆是。2002年，我借宿在金帅大家庭发展壮大进程中稳定的经济收入，实现了人生中最重要的一步，娶了娇妻，有了子女，并把父母也接来了慈溪横河，一家人团聚在一起倍感温馨。我从心底庆幸自己是金帅的一员，深深感谢宁波金帅集团给了我稳定的就业平台。

慈溪横河不仅工业发达，而且还是有名的杨梅之乡。所产杨梅鲜美多汁、味甜涩正。听当地朋友说，慈溪市横河镇境内的格田村就因其盛产优质杨梅而得名。草莓是横河的另一特产，种植主要分布在东坎、石塔、梧桐、彭南等村。每当草莓上市的时候，红艳艳的大草莓一筐换一筐，香气四溢，老远就能闻到草莓的芬芳。

慈溪横河交通便利，经济文化繁荣。横河镇内村村公路相通，道路平坦宽阔。工、农业的迅速发展使许多老百姓家买上了小汽车，华丽新房一个接一个，居住条件也有了很大改善。金帅人基本上个个都买了养老保险、医保或医疗保险，在养老与医疗卫生方面有了实质性的保障。横河政府重视人民精神生活质量的提高，金帅文化气息特别浓厚。每年，慈溪各个镇的学校之间都会举行文艺和知识竞赛，进行评比，奖励先进，鼓励后进；横河人民的社区文化也十分丰富多彩，各村定期都会举行文艺汇演，经典戏文久唱不衰。这就是我的第二故乡——横河，我离不开！

（宁波金帅集团 电机公司 荣富林）

致力健康家电，营造洁净生活

四川经销商会成功召开

8月12日，主题为“新起点·新篇章”的2012年金帅洗衣机新品推介会在成都成功召开。集团执行副总裁潘晋程、销售公司总经理郑定益、销售公司售后服务部长孙卫东、成都金帅电器总经理黄绍强与100余名四川经销商齐聚一堂，共商2012年金帅产品销售大计。

会议在成都金帅电器总经理黄绍强的致辞中拉开帷幕，黄总代表宁波金帅集团对前来参加本次会议的经销商朋友们表示最热烈的欢迎，并感谢各位经销商朋友们多年来对金帅一如既往的大力支持。黄总在致辞中表示，金帅将继续坚持“金帅的品质、金帅的品牌”的质量理念，为广大经销商朋友们提供一流的产品和服务。

集团执行副总裁潘晋程先生在会上为在座的参会人员分析了整个洗衣机、冰箱市场的行业走向及趋势，并指出金帅全自动力争上一个新的台阶，希望广大经销商朋友能与金帅和相互发展积极拓展市场，为进一步提高金帅产品的市场占有率努力，共同实现双赢。

销售公司总经理郑定益先生和售后服务部长孙卫东先生分别介绍了本次新款洗衣机的卖点和售后服务质量的提升点，提出以产品结构优化、质量稳步提升、售后服务全覆盖为着重点为产品营销保驾护航。

随后，销售公司成都办事处经理李勇为参会经销商详细讲解了本次会议的相关政策。

接下来的现场订货更是热闹非凡，参观、咨询以及现场体验新品的经销商络绎不绝，大家彼此交流着对产品的看法，并且都对金帅今年推出的新款赞不绝口。“潘总啊，这次新款确实够新，我拿回去一定能多卖个几十台，您可一定要把质量和售后抓得牢牢的。”“王总，请您放心，我们有信心，也有能力解决大家的后顾之忧。”潘总和某区域王总的简短对话很快得到了会场所有经销商的积极相应，现场订货一度达到高潮。

经统计，参加此次会议的经销商共有100余名，主要是各一级代理和部分区域代理，本次会议订货金额同比增长38%。能够取得如此巨大的成功，说明金帅品牌在广大经销商的支持下，经过全体金帅人的不懈努力，已经得到了广大消费者的认可，金帅品牌是值得骄傲的！

未来的日子，金帅将坚持以市场为导向，技术创新，营销创新，以优秀增值营销服务，继续加大对经销商的合作支持力度。金帅愿与经销商朋友们同舟共济，携手共创美好未来。

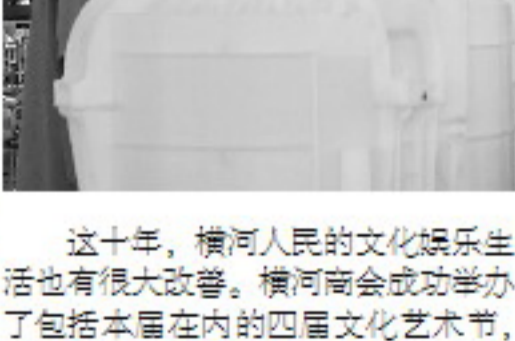
（成都金帅 杨维成）

十年中的发展

那是我最初知道的横河是在电视上，那是上个世纪90年代末。当时中央电视台的记者正在横河相土地进行现场报道，主要介绍这里的民营企业为外来务工人员营造了良好的生产、生活环境，为他们盖起了职工公寓，还建了阅览室和游乐场，使新横河人很快就能投入到这里的经济建设和发展的大潮中。于是，我在本世纪初就慕名来到了横河。到达横河的那刻正赶上钟楼上方的时钟整点报时，清脆的钟声让我记忆深刻。

十年来，横河也发生了巨大的变化。我感触最深的就是马路变宽了，也变平了。就像横河工业园区的横河公路，十年前还是中间很窄的一条，现如今也是横河的主干道。横河人出行更加方便，就算买菜去农贸市场也更加舒适。这些细微的发展变化让新老横河人越来越留恋横河。

十年的发展，我国经济总量跃居世界第二位，财政收入超过万亿美元。这十年横河的经济指标也是成倍递增，因为，工业园区的企业都在飞快地发展。宁波金帅集团就是其中的一员。我们现在洗衣机年销售量已经超过一百万台，是03年的几倍。不仅如此，公司还在安徽滁州建立了冰箱、洗衣机两个生产基地，在四川成都也有了子分公司，自主研发的电机、减速机让洗衣机的质量和能效更加可靠。这就是金帅企业发展的魅力。而每个民营企业都有她自己的奋斗历程，这个过程本身也是魅力所在。



这十年，横河人民的文化娱乐生活也有很大改善。横河商会成功举办包括了本年在内的第四届文化艺术节，为推动横河文化事业的大发展、大繁荣起到了积极作用，也同时促进了企业文化的发展。晚饭后，横河公园里的音乐声总能引来很多爱舞者，他们优美的舞姿，也会让游玩散步的人们停下脚步观看。夜幕初降，宽阔明亮的南三环总会接纳许多工人，有的人在快走，也有的是一群人在溜达，还有的人是在散步谈笑。晚风吹来，每个人的脸上都洋溢着灿烂的笑容。这种幸福的外露也是乐居横河的自然表白，这也是十年前很难看到的场景。

十年中，民营经济的快速增长是国民经济的一大支柱。民企的魅力就在于她自主创新快、产业升级快，

时都在为国民经济的主动脉注入新鲜血液。国家上半年公布的财政收入显示，民营经济占到了40%以上。胡锦涛总书记在亚太经合组织领导人峰会上说：“微小民营企业对中国经济的发展有着非常重要的地位。”总书记的话，也代表了民企的魅力。民营企业就像八月的桂花，远远望去，看到的只是星星点点，但是，她的花香会四处飘散。横河的发展变化，钟楼上方的时钟是最好的见证者，它的报时声就是在那催促新老横河人要继续努力、奋进、再努力、再奋进。

慈溪是东海明珠，横河就是这颗明珠上的宝石，她会明珠放射出的光芒更加璀璨夺目。

（宁波金帅集团 总装二车间 衣宝）

“新起点·新篇章” 2012金帅洗衣机新品推介会隆重召开

本报讯（周小林 王柱）8月2日，“新起点·新篇章”2012年金帅洗衣机新品推介会在安徽滁州盛大召开，来自全国各地的近百名省、区级代理商、集团董事长潘晋程、执行总裁潘晋峰、副总裁沈桥、胡学江和集团各分公司总经理参加会议。会议期间，展示了最新全自动化洗衣机制造技术以及多款创新的洗衣机产品，同时发布了金帅洗衣机新品的销售政策。

自2012年初召开“创新·突破”金帅电冰箱新品推介会以来，金帅所有生产工厂与各经销商伙伴共同努力，金帅冰箱的产量、销量均取得较大幅度的增长，在国内经济形势十分严峻的情况下取得这样的成绩实在难能可贵。近几年，金帅坚持不懈的改革举措，经济实力不断壮大，技术和装备优势逐步突出，已成为同行业中具有重要影响力的企业之一。特别是大规模的技术改造和产业结构的调整、扩大，为金帅进一步加快发展打下了扎实的基础。此次洗衣机新品推介会以“新起点·新篇章”为主题，意在向全国经销商伙伴表明，金帅洗衣机以产品创新为出发点，全自动、双桶等系列产品以全新设计、优良的性能再次整装出发冲击市场，力求取得新突破，谱写新的辉煌篇章。

会上，集团执行总裁潘晋峰致辞并作

主题演讲，分析当前经济形势，阐述当前形势下金帅转型升级的主要原因以及金帅的自身优势，总结回顾上半年金帅的几大亮点。潘总在演讲中讲到，严峻的国际经济形势下，中国出口外贸严重受阻，国际大宗物料价格浮动，随之，国内家电行业出现了产品结构的调整，产业的升级，同时国家年度政策调控宽松调整，而家电下多政策年底将全部结束，节能惠民工程已开始启动，废弃电器基金也已开始征收，国内家电行业背景也因此更为复杂。而上半年，通过努力，金帅的洗衣机外贸出口、电冰箱产销却是大幅逆势增长，足以体现金帅的实力和优势。综合以上各种因素，金帅的转型升级势在必行，也顺理成章。潘总进一步讲到，金帅的核心价值——诚信、稳定、合理（合理的定位），在数十年的发展进程中逐步凸显出优势和先进性。2012年，金帅将继续在产品技术、生产技术上进一步改进和完善，提升自动化程度，进一步产能扩张，在内部管理和营销模式上继续探索创新，相信，通过大家共同的努力，我们必将取得新的辉煌，谱写新的篇章！

会上，滁州金帅电器有限公司总经理黄金龙、安徽金帅电器有限公司总经理刘琪璐分别介绍安徽金帅冰箱和洗

“新起点·新篇章” 2012金帅洗衣机新品推介会隆重召开

本报讯（周小林 王柱）8月2日，“新起点·新篇章”2012年金帅洗衣机新品推介会在安徽滁州盛大召开，来自全国各地的近百名省、区级代理商、集团董事长潘晋程、执行总裁潘晋峰、副总裁沈桥、胡学江和集团各分公司总经理参加会议。会议期间，展示了最新全自动化洗衣机制造技术以及多款创新的洗衣机产品，同时发布了金帅洗衣机新品的销售政策。

自2012年初召开“创新·突破”金帅电冰箱新品推介会以来，金帅所有生产工厂与各经销商伙伴共同努力，金帅冰箱的产量、销量均取得较大幅度的增长，在国内经济形势十分严峻的情况下取得这样的成绩实在难能可贵。近几年，金帅坚持不懈的改革举措，经济实力不断壮大，技术和装备优势逐步突出，已成为同行业中具有重要影响力的企业之一。特别是大规模的技术改造和产业结构的调整、扩大，为金帅进一步加快发展打下了扎实的基础。此次洗衣机新品推介会以“新起点·新篇章”为主题，意在向全国经销商伙伴表明，金帅洗衣机以产品创新为出发点，全自动、双桶等系列产品以全新设计、优良的性能再次整装出发冲击市场，力求取得新突破，谱写新的辉煌篇章。

会上，集团执行总裁潘晋峰致辞并作

主题演讲，分析当前经济形势，阐述当前形势下金帅转型升级的主要原因以及金帅的自身优势，总结回顾上半年金帅的几大亮点。潘总在演讲中讲到，严峻的国际经济形势下，中国出口外贸严重受阻，国际大宗物料价格浮动，随之，国内家电行业出现了产品结构的调整，产业的升级，同时国家年度政策调控宽松调整，而家电下多政策年底将全部结束，节能惠民工程已开始启动，废弃电器基金也已开始征收，国内家电行业背景也因此更为复杂。而上半年，通过努力，金帅的洗衣机外贸出口、电冰箱产销却是大幅逆势增长，足以体现金帅的实力和优势。综合以上各种因素，金帅的转型升级势在必行，也顺理成章。潘总进一步讲到，金帅的核心价值——诚信、稳定、合理（合理的定位），在数十年的发展进程中逐步凸显出优势和先进性。2012年，金帅将继续在产品技术、生产技术上进一步改进和完善，提升自动化程度，进一步产能扩张，在内部管理和营销模式上继续探索创新，相信，通过大家共同的努力，我们必将取得新的辉煌，谱写新的篇章！

会上，滁州金帅电器有限公司总经理黄金龙、安徽金帅电器有限公司总经理刘琪璐分别介绍安徽金帅冰箱和洗



山西“新起点·新篇章” 金帅洗衣机新品推介会简介

近日，“新起点·新篇章”2012年金帅洗衣机新品推介会由金帅集团携手经销商在山西临汾隆重召开并圆满成功，与会经销商百余人。销售公司郑定益总经理做了热情洋溢、激动人心的演讲，形象地阐述了集团公司的现状及未来规划。晋安区区域经理王文军做了详细的产品介绍，会后，各经销商订货踊跃，现场气氛热烈。

（销售公司 韩文军）

2012年 新起点 新篇章 河北市场声音

伴随着金帅2012新起点、新篇章音乐的响起，金帅在河北市场迎着初升的朝阳，扬帆远航！

2011年下半年，为了迎合市场的需求，实现市场销量突破，金帅取消省级代理制，执行地级市代理模式。我们有信心也有决心让金帅系列产品在河北市场重新绽放光芒！

继金帅在滁州2012“新起点·新篇章”为主题的洗衣机新品全国代理商开盘会议的顺利召开后，河北各地地级市代理商也即将到场的销售旺季紧张备战！

金帅唐山备战始于8月17日，唐山美辉商贸在代理金帅两个月后，召开了以唐山、秦皇岛两地为主的金帅系列产品开盘会议。现场到会的80多家经销商，对全自动化新品以及双缸、冰桶系列产品给予高度评价。唐唐是一个重新启动的新市场，现场通过金帅企业宣传片的经销商精彩演讲，企业宣传地以及经销商朋友对金帅有了深刻的了解，现场订货踊跃，为今年下半年唐唐地区的营销打下了良好的基础。

希望在即将到来的2013年，金帅全系列能够在河北市场芝麻开花节节高，再创新的辉煌！

（销售公司 河北区 赵磊）